

המדריך הישראלי לליסינג

**כל מה שתמיד רציתם לדעת והתביישתם לשאול,
עכשיו במדריך השימושי שלפניכם**

לקרוא ולשמור

למה כדאי לעשות עסקת ליסינג?

עסקת ליסינג מאפשרת לכל אחד לרכוש רכב חדש, לכל החיים, כל זאת תמורת השקעה חד-פעמית קטנה. במקום לשלם במזומן את מלוא עלות המכונית, תשלם בליסינג בתחילת העסקה פחות מ-20% ממחיר המכונית. כלומר, עבור השקעה חד-פעמית של סכום קטן יחסית בדמות מקדמה או פיקדון, ועבור תשלום חודשי נמוך, אתה יכול ליהנות מרכב חדש בכל שלוש שנים. בנוסף, הפיקדון שתשלם בתחילת העסקה יישמר עבורך ויעבור מרכב לרכב שתמצא לרכוש בליסינג עתידי. כך, אתה נפטר מכאבי הראש הכרוכים בקניית ומכירת רכבים חדשים ומשומשים כאחד.

למי כדאי לרכוש רכב חדש בליסינג?

לכולם! זו אחת התובנות הכלכליות החדשות של שנת 2007. בחלק מהעסקאות כדאי חד-משמעית בגלל המחיר, ובכל הרכישות אסור לשכוח גם את השירות, הנוחות והאפשרות להתקדם לרכב חדש בכל שלוש שנים, ללא תוספת חודשית משמעותית.

מאילו יתרונות נהנים בעסקת ליסינג?

בעסקת ליסינג נהנים מראש נקי מדאגות בכל הנוגע לביטוחים, לתחזוקה שוטפת של הרכב, לביקור במוסכים, לטקסים ועוד. להכול דואגת חברת הליסינג. צריך להבין שחברת הליסינג הינה השותפה שלך עד השלמת העסקה ולפיכך יש לה אינטרס משמעותי בכל הנוגע לשמירת איכות הרכב ותחזוקתו ברמה הגבוהה ביותר.

מהן ההטבות הייחודיות לליסינג שאין ברכישת רכב רגילה?

תחזוקה מלאה, בלי כאבי ראש

בעסקת ליסינג ניתן לקבל שירותי תחזוקה משתלמים מאוד במחיר ידוע וקבוע מראש הנכלל בתשלומים החודשיים לחברת הליסינג: ברכישת מכונית חדשה מיבואן היבואן מחויב להעניק למכונית אחריות לתקופה של שנתיים לפחות אולם האחריות תקפה רק אם יבצע הלקוח את תחזוקת המכונית (טיפולים שוטפים) על פי דרישת היבואן. התחזוקה בפועל ועלותה, כולל החלפת חלקים מתכלים כגון רפידות בלמים או עלות חלקים שאינם כלולים באחריות היבואן, חלות על הלקוח.

ביטוחים

במסגרת עסקת ליסינג ניתן לקבל מגוון סוגי ביטוח שונים לרכב ולשלם כחלק מהתשלומים החודשיים, כך שאין צורך בהוצאה אחת גדולה בתחילת כל שנה.

שירות של מחלקה ראשונה

בעסקת ליסינג הכול מתרכזת תחת קורת גג אחת, החל בהזמנת הרכב ועד ליום קבלת המכונית מוכנה ומאובזרת. חלק מהחברות אף ישלחו נציג לביתך לצורך עריכת ההזמנה, גם בשעות שלאחר העבודה על מנת שתוכל לבצע את רכישת הרכב בנוחות ובשיתוף בני המשפחה. חלק מהחברות יספקו לך את הרכב כשהוא כולל את כל חבילת האבזור עד הבית.

מכירת הרכב במהלך העסקה

רוב עסקאות הליסינג הסטנדרטיות הן לשלוש שנים, אך לעתים ניתן להחליף רכב גם במהלך התקופה. בכל מקרה, הלקוח יכול לבקש להפסיק את עסקת השכירות בכל רגע נתון. במצב זה, יימכר הרכב והתמורה תועבר לחברת הליסינג. העסקה תהווה ואם תמורת המכירה תהיה גבוהה מיתרת התשלומים בעסקה, תוחזר היתרה ללקוח.

שירות בעת תקלות ותאונות

חברות הליסינג נותנות מענה במקרים שבהם הרכב הושבת עקב תקלה או תאונה בזמן נסיעה. שירותים אלה ניתנים אמנם גם דרך חברות הביטוח אולם דרך חברות הליסינג תיהנה משירות איכותי יותר ולעתים מקיף יותר בתכולתו, שכן הרכב הוא שלהן. חברות הליסינג מציעות גם שירותי דרך וגרירה במוקד העומד לרשותך 24 שעות ביממה, במקרה שנקלעת למצוקה בדרך. כמו כן, חברת הליסינג דואגת לספק לך רכב חלופי כבר מהיום הראשון.

עזרה במכירת הרכב הישן

מרבית חברות הליסינג מפעילות אתרי מכירה לרכבים שסיימו את עסקת הליסינג. ברוב החברות אתרים אלה מוכרים אך ורק את הרכבים שהיו בבעלותן ובחלק מהן תוכל לקבל גם שירותי טרייד אין לרכב הישן שהיה בבעלותך עד למועד עסקת הליסינג. באתרים אלה מכינים את הרכב למכירה ולעתים מצרפים אחריות לשנה נוספת. כמו כן, מקפידים להעסיק אנשי מכירות מקצועיים ודואגים לפרסום בהשקעה נכבדת. הפועל היוצא הוא שבאתרי מכירה של חברות הליסינג מקבלים עבור הרכב המשומש מחירים מרביים. מידע זה שימושי במיוחד לקוחות פרטיים מאחר שבעת ביצוע עסקת הליסינג הראשונה בדרך כלל יש למכור את הרכב המשומש.

בעלות מי המכונית בעסקת ליסינג?

ברוב המקרים תירשם חברת הליסינג כבעלים ברישיון המכונית. חשוב לדעת מה משמעותו של רישום כזה ואם יש לדרוש כי הרכב יירשם על שמך או שאין לכך חשיבות. מרבית הציבור חושב שרישום זה מקנה לרשום זכות קניינית ברכב ורק אם יופיע שמו ברישיון הרכב יוכל להגן על רכשו. יש לנו חדשות בשבילך: רישום שם ברישיון הרכב הוא רישום על פי פקודת התעבורה ובא כדי לשייך לכל רכב אישיות משפטית שתהיה אחראית כלפי המדינה לקיום כל חוקי התעבורה. הבעלות, לעומת זאת, נקבעת כמו כל בעלות קניינית אחרת. לדוגמה, השולחן שבביתך שייך לך ואינו רשום במשרד הרישוי וההוכחה לבעלותך נמצאת במסמך הקנייה שלך – החשבונית, הסכם הרכישה וכדומה. בתחום הרכב ייתכן בהחלט מצב שבו רשום פלוני ברישיון הרכב כבעלים, אולם הבעלות האמיתית שייכת לאלמוני והוא האחד והיחיד שרשאי למכור את הנכס לאחר. לפיכך, המלצתנו היא כי כל עוד הגנת בהסכם הליסינג על זכויותך, רישום הבעלות ברישיון הרכב אינו פרט שיש להתעקש עליו או לשלם עבורו יותר בעסקת הליסינג.

האם נכון להתייחס לרכב כנכס?

בישראל נהוג להתייחס לרכישת מכונית כרכישה השנייה בחשיבותה, לאחר רכישת דירה. רוב הציבור הישראלי, בשונה מהאמריקאי או האירופאי, התייחס בעבר לרכישת רכב כאל רכישת נכס מניב, כמו דירה או קופת גמל.

אבל שלא כמו דירה, מכונית היא לא נכס השומר על ערכו, אלא להיפך. כיום, יותר ויותר אנשים מבינים שרכישה של מכונית חדשה, שלא כמו בדירה, אינה כדאית מבחינה כלכלית. ערכה של מכונית חדשה יורד בשנה הראשונה בכ-15%.

בנושא זה עסקאות הליסינג נותנות מענה טוב ואטרקטיבי יותר. אתה למעשה נהנה מרכב חדש ללא תקלות, בלי להיכנס להוצאות ותחשיבים כלכליים לא כדאיים של ירידת ערך הרכב.

בעצם, כשאתה שוקל לרכוש מכונית אתה למעשה שוקל את האפשרות להשתמש במכונית במילים פשוטות - ליסינג. מה גם, שבעסקת ליסינג אינך מרתק את ההון האישי שלך למכונית ויכול לעשות בו שימושים אחרים.

מדוע אמריקה נוסעת בליסינג?

ההתייחסות לרכב היא עניין של תפיסה וגישה לחיים. האמריקאים הבינו שרכב הוא צורך, לא נכס, ולכן האמריקאי מעדיף להשקיע השקעה חד-פעמית קטנה, לשלם תשלום חודשי וליהנות מרכב חדש כל החיים. מרבית האמריקאים בוחרים לרכוש מכוניות בשיטת מימון חוץ-בנקאי הניתנת להם לרוב על ידי יצרני הרכב ובעיקרה דומה לשיטת הליסינג לפרטיים המוצעת לאחרונה בישראל (שיטה שונה מזאת שנפוצה בישראל לחברות ועסקים). היום למעלה מ-80% ממשקי הבית האמריקאיים רוכשים רכבים במימון חיצוני.

האם ליסינג יקר יותר ממימון בנקאי?

מתברר שבחלק גדול מהמקרים - לא! עלות מימון עסקת ליסינג יכולה להגיע ל-2% בלבד ממחיר הרכב אצל היבואן, ואילו עלות מימון הלוואה בנקאית לרכב חדש עומדת על 6% ויותר. אלה העובדות נכון ל-2007.

פעם כולם חשבו שמימון בנקאי משתלם יותר מליסינג, ואולי פעם זה היה נכון, אבל המיתוס הזה, כדרכם של מיתוסים, מתחיל להישבר. היום, יותר ויותר אנשים מתחילים להבין ולגלות שליסינג יכול להיות זול יותר ממימון בנקאי. לפני שאתם חושבים על הלוואה בנקאית – פשוט תבדקו גם ליסינג ותראו בעצמכם. כשבדקים יותר אפשרויות, אפשר להרוויח יותר.

איך קורה שעסקת ליסינג כדאית וזולה יותר?

בואו נבין את ההיגיון שבעניין. ידוע שחברות הליסינג קונות מספר רב של רכבים מהיבואנים. כוח הקנייה הגדול של חברות הליסינג מאפשר להן לקבל הנחה מסוימת על כל רכב. מההנחה הזאת נהנה הלקוח של חברת הליסינג. כך למעשה, ניתן לקבל עסקה זולה יותר מזו שניתנת באמצעות מימון בנקאי.

גם עלות המימון של חברות הליסינג זולה יותר מזו של לקוח פרטי. הסיבה לכך היא, שחברה אמיינה, ותיקה, בעלת גב פיננסי איתן, מקבלת מהבנק הלוואות גדולות בעלויות מימון זולות יותר מאלה שמקבל הלקוח הבודד. מההנחה של עלויות המימון נהנה, בדרך כלל, הלקוח של חברת הליסינג.

לפיכך, נהוג לומר שבעולם הליסינג הלקוח נהנה פעמיים: גם מכוח הקנייה הגדול של חברת הליסינג, שפועל לטובתו בדמות הנחה, וגם מעלויות מימון נמוכות יותר, בזכות הלוואות במימון תחרותי שניתנות לחברות הליסינג.

עם זאת, לא תמיד עסקת ליסינג זולה יותר. ישנם יבואנים מעטים שלא עובדים עם ציי רכב, ולכן לחברות הליסינג אין הנחות ותנאים מיוחדים ברכישת רכביהם. במצב זה, ייתכן שהעסקה תהיה זהה מבחינת המחיר להלוואה בנקאית.

בואו ניקח דוגמה מהחיים: נניח שלקוח מעוניין לרכוש רנו מגאן חדשה. הוא פונה לחברת ליסינג שיש לה הסכם עם יבואני רנו ומקבל עסקת ליסינג במחיר משתלם במיוחד, שלא היה מקבל בשום מקרה דרך מימון בנקאי. עכשיו נניח שאשתו של הלקוח חפצה במכונית מסוג טויוטה קורולה. הלקוח פונה לאותה חברת ליסינג, שרק אתמול קיבל ממנה הצעה משתלמת במיוחד לרנו, אבל, בפועל לאותה חברת ליסינג אין הסכם דומה עם יבואן טויוטה בישראל. לכן, רוב הסיכויים שהלקוח יקבל הצעת ליסינג הדומה במאפייניה לזו שהיה מקבל דרך מימון בנקאי.

אבל, גם במקרה הזה – הלקוח ירוויח על הרכב הראשון וגם על הרכב השני, שזהה בעלות המימון להלוואה בנקאית. הסיבה נעוצה בעובדה, שהלקוח לא יצטרך למצות את היקף האובליגו הבנקאי שלו (מימון חוץ-בנקאי).

ההמלצה שלנו: לבדוק עם אילו יבואני רכב חברת הליסינג עובדת ולבקש הצעת מחיר עבור אותם רכבים. בדיקה זאת תבטיח לכם עסקת ליסינג אטרקטיבית והוגנת.

בנוסף, חשוב לזכור! עסקת ליסינג טובה לא נמדדת רק במחיר הרכב ועלויות עסקת המימון. ישנם יתרונות רבים נוספים לעומת רכישת רכב, כגון שירותים נלווים, החלפת רכב כל שלוש שנים, ביטוחים מוזלים והוזלת התחזוקה.

איך אפשר לבדוק את הכדאיות של הליסינג על פני הלוואה בנקאית?

אתם מוזמנים להסתכל בטבלה הבאה ולראות בעצמכם.

תוספת העלות לרכב חדש מסוג רנו מגאן בליסינג היא 2% ודרך הבנק 6%. מדובר בחיסכון של 5,000 ש"ח לפחות. ברכבים מסוג שברולט אופטרה אפשר לחסוך אפילו 7,000 ש"ח. מעבר לחיסכון הכספי, ניתן ליהנות מיתרונות נוספים כגון שירותים נלווים, החלפת רכב בכל שלוש שנים, ביטוחים מוזלים והוזלת התחזוקה.

השוואת חלופות מימון רכב

נתונים כלליים:

רכב מסוג רנו מגאן

עלות רכב כולל תוספות מיגונים ומע"מ

114,568

חלופה א': מימון בנקאי

הלוואת שפיצר בגובה 80% מעלות הרכב ריבית הלוואה - 7% לשנה תקופת הלוואה: 36 חודשים

תשלום מראש במזומן (20%)
החזר חודשי קבוע - 2839.61 ₪
סה"כ ישולם בכל התקופה

22,914
102,226 = 2839.61 * 36
125,140



חלופה ב': ליסינג במסלול פרסונל ליסינג

ליסינג לתקופה של 36 חודשים

כולל אופציית רכישה בתום התקופה

תשלום מראש במזומן
החזר חודשי קבוע 2016.23 ₪
אופציית רכישה בסוף תקופה
סה"כ ישולם בכל התקופה

24,518
72,584 = 2016.23 * 36
22,914
120,016



חיסכון מצטבר
בעסקת ליסינג
5,123

חשוב לדעת! לעתים חברת ליסינג אחת קושרת קשרים והסכמי עבודה, בתנאים טובים יותר, עם יבואן רכב ספציפי, ויכולה לתת הצעה טובה יותר מהאחרות כאשר מדובר ברכבים של יבואן זה. (כמובן שהתנאים הללו תמיד יהיו עדיפים מאלה של הבנק).

העובדות הללו ורבות נוספות, מעניקות יתרון יחסי לשיטת הליסינג לעומת שיטות מימון אחרות, לרבות הלוואות בנקאיות.

מהו פיקדון? מהי מקדמה? ומדוע הרוב מעדיף פיקדון?

בכל עסקת ליסינג הנך מתבקש לשלם אחוז מסוים מערך הרכב. שתי האפשרויות העומדות בפניך הן מקדמה או פיקדון. בשיטת המקדמה, הסכום מהווה חלק מהתשלום על הרכב, אשר בתום התקופה הופך להיות שלך. בשיטת הפיקדון, הסכום מוחזר לך בסוף התקופה במקרה שאתה בוחר לא לממש את אופציית הרכישה. אם בחרת להמשיך לרכב חדש אחרי שלוש שנים, הפיקדון "ממשיך" איתך הלאה לרכב הבא, והתשלומים שאתה נדרש לשלם הם רק התשלומים החודשיים. הסיבה בגללה הפיקדון עדיף היא שהוא מאפשר לך בסוף התקופה לבחור אם לממש את אופציית הרכישה או להמשיך הלאה לרכב חדש.

איך מתבצעת עסקת ליסינג הלכה למעשה?

ניקח לדוגמה מקרה שבו הפיקדון עומד על כ-20% מערך הרכב והאופציה לרכישה היא כ-45% מערך הרכב.

לקוח משלם בתחילת התקופה את הפיקדון, ולאחריו תשלומים חודשיים שוטפים. בתום שלוש השנים, במקום לממש את האופציה (ולשלם במזומן 45% מערך הרכב), הלקוח יכול להחזיר את הרכב ולקבל את הפיקדון בחזרה (צמוד מדד) או לנצל את הפיקדון מחדש לטובת מעבר לרכב חדש.

בפועל, הלקוח ממשיך לשלם תשלומים חודשיים קבועים וידועים מראש, אבל מתקדם לרכב חדש בכל שלוש שנים, וזאת תוך שהוא נפטר מכאב הראש הכרוך במכירת רכבים ישנים ורכישה חדשים (כל כאב הראש, על חברת הליסינג).

תחשיב לדוגמה:

רכב משפחתי בעל נפח מנוע 1,600 סמ"ק

עלות הרכב: ₪ 114,000

פיקדון/ מקדמה נדרש: ₪ 22,800

תשלום חודשי קבוע: ₪ 1,330

אופציית רכישה בסוף התקופה: ₪ 51,300 (חושב לפי 107% עסקה).

האם ואיך ניתן לסיים עסקת ליסינג טרם זמנה?

ניתן לסיים עסקת ליסינג טרם זמנה בשתי צורות: קנסות יציאה והיוון עסקה.

קנסות יציאה הם פיצוי כספי מוסכם מראש, בדרך כלל בגובה מספר חודשי השכירות.

היוון עסקה קיים רק בעסקה שבה אופציית רכישה בסוף תקופה. במצב זה לוקחים את יתרת התשלומים העתידיים שטרם נפרעו, מורידים מהם את הריבית העתידית שחושבה בהם ומוסיפים את אופציית הרכישה. מהסכום שהתקבל ממכירת הרכב חברת הליסינג לוקחת את התשלומים שמגיעים לה (התשלומים שטרם נפרעו ואופציית הרכישה) ואחרי פרק זמן מסוים הלקוח מקבל כסף בחזרה.

מה ההבדל בין ליסינג תפעולי לליסינג ללקוח הפרטי?

ליסינג תפעולי הינו התקשרות ללקוחות עסקיים וחברות לקבלת רכב לתקופה קצובה, כאשר הרכב נרכש בתשלום חודשי קבוע. בליסינג התפעולי חברת הליסינג מנהלת את צי הרכב של החברה, דבר הכולל תחזוקה שוטפת, תיקונים וביטוחים. העסקה היא לשלוש שנים, כאשר בסוף התקופה מחזירים העסקים את הרכבים לחברות הליסינג. העסקה ללא אופציית רכישה בסוף התקופה.

ליסינג ללקוח הפרטי מאפשר לך כאדם פרטי לרכוש רכב חדש ולהחליפו מדי פרקי זמן סבירים בקלות ובנוחות יחסית לעומת רכישת אותו הרכב במזומן או בשיטות מימון אחרות כמו הלוואות.

באילו הטבות אני זוכה כלקוח פרטי בעסקת ליסינג?

עסקאות הליסינג מאפשרות לך כצרכן ליהנות מהטבות נוספות שאינן זמינות בצורות רכישה אחרות, ביניהן:

מתקן תדלוק אלקטרוני – כלקוח פרטי אינך יכול להתקין דלקן ברכב. בחברת ליסינג אתה יכול לקבל דלקן, כשעלות ההתקנה היא על חשבון חברת הליסינג. דלקן מאפשר לך ליהנות מההנחה על הדלק שמקבלת חברת הליסינג בהתאם להסכם שלה.

שירות נהגים – נהג הבא לקחת את רכבך למוסך ומחזיר לך אותו בסיום הטיפול.

שירותי תחזוקה – חברות הליסינג מציעות שירותי תחזוקה במחיר ידוע וקבוע מראש הנכלל בתשלומים החודשיים לחברת הליסינג. שירות התחזוקה משתלם מאוד: כשמדובר במכונת חדשה היבואן מחויב להעניק למכונת אחריות לתקופה של שנתיים לפחות, אולם האחריות תקפה רק אם יבצע הלקוח את תחזוקת המכונת (טיפולים שוטפים) על פי דרישת היבואן. התחזוקה בפועל, הכוללת החלפת חלקים מתכלים כגון רפידות בלמים וחלקים שאינם כלולים באחריות היבואן, חלה על הלקוח.

בתור לקוח פרטי, מהן אפשרויות הליסינג העומדות בפני ואיך אדע לבחור בעסקה המתאימה לי?

האפשרויות רבות ומגוונות. לרשותך עומד מגוון עסקאות, החל בעסקה בסיסית שבה תקבל רק רכב ועד עסקאות הכוללות מגוון שירותים נוספים כפי שיפורט בהמשך. כמו כן, מוצעות עסקאות עם אופציית רכישה מובנית בסוף תקופה וללא אופציה. אופציית רכישה מובנית, פירושה, שכום כסף ידוע ונקוב מראש שאיתו תוכל לרכוש את הרכב בסוף תקופת העסקה. התשלומים על העסקאות מורכבים מפיקדון או מקדמה, תשלום חודשי ואופציית רכישה בסוף תקופה, אם יש כזו בעסקה.

ישנן מספר סוגי עסקאות לבחירתך:

1. מסלול ייעודי ללקוח פרטי עם אפשרות רכישה

עסקת ליסינג המיועדת למגזר הפרטי ולציבור השכירים. במסלול זה הלקוח נהנה מהאפשרות להפחית למינימום את התשלום החודשי עבור הרכב ומאופציה לרכישת הרכב בתום תקופת הליסינג, תמורת מחיר מימוש מוסכם וידוע מראש.

בתחילת העסקה יהיה עליך לשלם שכום מוסכם מראש על או להפקיד פיקדון כספי בלבד. פיקדון הוא שכום המוחזר בתום העסקה בתוספת הפרשי הצמדה. כמו כן, בחלק מהחברות יאפשרו לך להזיל את עלות העסקה על ידי הוספת מקדמה – שתשלומה יגרום להפחתת התשלומים החודשיים.

איך נקבע התשלום החודשי?

בעסקה מסוג זה אתה מחליט כמה אתה רוצה לשלם כל חודש. בנוסף, אתה יכול לבחור באופציית רכישה גבוהה בסוף תקופה, כך שבמהלך שלוש שנים אתה יכול לשלם רק על מחצית מעלות הרכב, לעומת הלואה בנקאית, שבה אתה משלם את מלוא שכום הרכב במהלך שלוש השנים.

בדרך כלל מסלול זה גמיש במיוחד ומאפשר לבחור את תקופת העסקה בין 24 ל- 44 חודשים.

מה כולל התשלום?

התשלום כולל את השכום ששוכם עם חברת הליסינג ואת התוספות שתבחר להוסיף לשירותים שונים כגון ביטוחים, אגרת רישוי ושירותי תחזוקה, שביניהם שירות נהגים, רכב חליפי, טיפולים תקופתיים, תיקונים, החלפה של צמיגים, מגבים ומצבר. גובה התשלום החודשי נקבע בהתאם לסוג המכונת שתבחר ולמספר הקילומטרים המוערך לשנה.

מה קורה בתום תקופת הליסינג?

בתום תקופת הליסינג תוכל לממש את אופציית הרכישה. יהיה עליך לשלם את מחיר האופציה שנקבע בתחילת העסקה, גם אם ערכו של הרכב בשוק במועד זה גבוה מהשכום שנקבע. חברת הליסינג מחויבת להעביר לבעלתך את המכונת ללא כל תוספת מחיר ואתה הנהנה היחיד מהפרש זה. במסלול זה, במקרה שתחליט שלא לממש את אופציית הרכישה יוחזר אליך הפיקדון בתוספת הפרשי הצמדה.

2. מסלול ללא אופציית רכישה

מסלול זה נפוץ בקרב הקהילה העסקית ונבנה מראש כדי לתת מענה לצורכי קהילה זאת תוך שהוא מביא בחשבון שיקולי מס ועלויות אלטרנטיביות של מעסיקים. לפיכך, על אף פשטות מסלול זה, הוא לא בהכרח תואם לצורכי משק הבית.

מסלול זה הינו עסקת ליסינג תפעולי. המונח תפעולי במסלול זה מתייחס לשתי משמעויות: האחת תקנות מס הכנסה, שאינן ישימות ללקוח הפרטי, והשנייה מתן שירותי תפעול לצי הרכב של הלקוח העסקי. את שירותי התחזוקה מתוך שירותי התפעול הלקוח הפרטי יכול לרכוש אצל חלק מהחברות גם במסלול הייעודי ללקוחות פרטיים.

מה מאפיין מסלול זה?

מסלול זה הוא בדרך כלל לתקופה של 36 חודשים, בסיומה אתה מחזיר את המכונית לחברת הליסינג. התשלומים החודשיים במסלול זה כוללים שירותי תחזוקה מלאים, כיסוי ביטוחי מלא (ביטוח חובה ומקיף) דמי אגרת רישוי ומבחן רישוי שנתי. שירותי התחזוקה הבסיסיים הניתנים בעסקה זאת כוללים שירות נהגים, רכב חליפי, טיפולים תקופתיים, תיקונים, והחלפה של צמיגים, מגבים ומצבר.

כיצד נקבע גובה התשלום החודשי?

גובה התשלום החודשי נקבע בהתאם לסוג המכונית שתבחר ולמספר הקילומטרים המוערך לשנה. בדרך כלל, לבחירתך מרחק נסיעה שנתי בין 20,000 ל- 50,000 ק"מ במחיר מוסכם. גם במסלול זה, ברוב החברות, עליך לשלם סכום מסוים מראש על חשבון חודשי השימוש האחרונים של העסקה וחלק מהחברות יאפשרו במקום זאת להפקיד רק פיקדון, שמוחזר בתוספת הפרשי הצמדה בתום תקופת השימוש.

3. מסלול מפנק עם אופציית החלפת רכב בכל שנה

מסלול זה מאפשר להחליף את המכונית במכונית אחרת חדשה זהה או מדגם אחר לפי בחירתך, בתוך ובמהלך תקופת הליסינג המקורית (בדרך כלל פעם בשנה). יתרונו של מסלול זה הוא גמישותו, המאפשרת לך לפי בחירתך או לפי שינוי ביכולתך התקציבית, להחליף את סוג הרכב במהלך חיי עסקת הליסינג כך שסוג הרכב ו/או התשלומים עבורו ישתנו בהתאם לשינוי בצרכים.

מה כוללים התשלומים החודשיים במסלול זה?

התשלומים החודשיים במסלול זה כוללים שירותי תחזוקה מלאים כמו במסלול ללא אופציית הרכישה. גובה התשלום החודשי נקבע, בין היתר, בהתאם לסוג המכונית שתבחר ולמספר הקילומטרים השנתי המוערך. לבחירתך מרחק נסיעה שנתי בין 20,000 ל- 70,000 ק"מ במחיר מוסכם.

האם גם במסלול הזה אני מפקיד פיקדון?

כן. בתחילת העסקה אתה מפקיד פיקדון כספי בסך השווה למספר חודשי השכירות בהתאם לרכב שבחרת. פיקדון זה ישמש אותך במועד החלפת הרכב לדגם חדש. אם הפיקדון הנדרש לרכב החדש נמוך מזה ששילמת עבור הרכב הראשון תקבל החזר ולהפך. בסיום ההתקשרות יוחזר לך הפיקדון בצירוף הפרשי הצמדה. זו היא עסקה מתמדת, שבה אינך מוגבל לתקופה של שלוש שנים. עסקה זו מתאימה במיוחד ללקוחות שאוהבים להתחדש ברכב חדש מדי שנה וללקוחות שצופים שינוי ביכולתם הכלכלית ובצרכיהם משנה לשנה.

אילו ביטוחי רכב מוצעים בחברות הליסינג?

בענף הליסינג בישראל קיימים שני סוגי ביטוח מקיף וצד ג' מקובלים:

ביטוח עצמי

בביטוח עצמי חברת הליסינג אינה מבטחת את המכונית, אלא לוקחת על עצמה את סיכון הנשיאה בעלות נזק למכונית. חברת הליסינג למעשה מפרישה לעצמה סכום עבור הביטוח, ומאותו סכום משלמת תיקונים או משלמת ללקוח במקרה של אירוע ביטוחי. כמו כן, התיקונים נעשים במוסכים השייכים לחברת הליסינג. ביטוח עצמי אינו כולל, בדרך כלל, ביטוח על מרכב תחתון.

ביטוח אצל חברות ביטוח

בביטוח אצל חברת ביטוח, חברת הליסינג רוכשת פוליסת ביטוח אצל חברת ביטוח והסיכון לנשיאה בנזקים מועבר לחברת הביטוח.

ישנן חברות ליסינג שעושות ביטוח עצמי וישנן חברות ליסינג שעושות ביטוח בחברות ביטוח. בעיקרון, בשיטת הביטוח העצמי יכול להיווצר ניגוד אינטרסים בין הלקוח לבין חברת הליסינג, שכן הלקוח מעוניין בתיקון הטוב ביותר שניתן לקבל, ואילו חברת הליסינג מעוניינת להוזיל לעצמה את עלות התיקון. כאשר הלקוח הוא צי רכב גדול על פי רוב הוא יכול להתמקח עם חברת הליסינג ולדאוג לשמירת האינטרס שלו, ללקוח הקטן הדבר קשה יותר ולכן רצוי לקבל במסגרת הליסינג ביטוח מקיף שנעשה אצל חברת ביטוח לפי פוליסה תקנית המפוקחת על ידי המדינה.

מה בנוגע לאחריות על הרכב?

כידוע, אחריות היבואן היא בדרך כלל לשנתיים-שלוש או ל-100,000 ק"מ, הקודם מביניהם, לפי הוראות יצרן הרכב. האחריות כוללת החלפה ו/או תיקון כל חלק שיוכר על ידי היצרן כפגום בייצור, או חלק שיש בו פגם עקב הרכבה לקויה. האחריות אינה כוללת בלאי שאינו סביר וכן החלפה של חלקים מתבלים ומתכלים כגון: צמיגים, מצבר, רפידות בלמים ומנורות.

מה היתרון באחריות אצל חברות הליסינג?

חברות הליסינג מעמידות לרשותך את קצין רכב, איש מקצוע שעבר הסמכות ממשלתיות בתחום ענף הרכב, היודע לנהל מו"מ מקצועי, במידת הצורך, עם היבואנים, במקרים גבוליים שבהם היבואן רוצה לחייב את הלקוח עבור ההחלפה או התיקון.

כיצד מושפע מחיר הרכב במחירון לוי יצחק בגין בעלות חברת הליסינג?

על פי מחירון לוי יצחק, רכב של ליסינג פרטי מאבד 4% ממחירו בעת המכירה, כתוצאה מרישום הרכב על שם חברת הליסינג. למרות זאת, ישנם מקרים שבהם חברת הליסינג מקבלת מחיר מעל המחירון וזאת כתוצאה מהכנה טובה יותר של הרכב למכירה, וכן מכך שלעיתים היא גם מעניקה אחריות לרכב.

האם עדיפה חברת ליסינג גדולה או קטנה ומה חשיבות הניסיון והוותק שלה?

ענף הליסינג בישראל החל עוד במחצית שנות השישים, אולם ההתפתחות המשמעותית שלו החלה בשנת 1995. מאז ועד היום ישנן חברות רבות שהפסיקו את פעילותן וכאלה שנוסדו רק לאחרונה. השוק משופע בחברות מסוגים שונים: חברות שכל עיסוקן ליסינג ובתוכן כאלה המתמחות בליסינג לחברות גדולות, וכאלה המתמחות בליסינג אישי יותר לעסקים קטנים ולעצמאים, חברות השכרה שהוסיפו ליסינג לפעילותן, חברות שהן מחלקות אצל יבואני הרכב, בעיקר לצורך מבצעי מימון, מוסכים שהקימו מחלקות ליסינג וחברות מקומיות קטנות.

מובן שלצרכן הפרטי עדיפה חברה שהתמחותה בלקוחות קטנים ולא בציי רכב גדולים. בחברה כזו תיהנה משירות אישי, מהיר ומקצועי. מוקד השירות ומערך התחזוקה של החברה ערוכים באופן שתואם את קהל היעד של החברה, כך שלקוח פרטי בעל רכב אחד יקבל את השירות הטוב ביותר.

כמו רצוי שזו תהיה חברה שהניסיון והוותק הצבור אצלה גדולים ככל שניתן. סביר להניח שחברות כאלה לא תיעלמנה במהרה ויש להן באופן מוכח מעצם קיומן הארוך שירות איכותי, מקצועי ותחרותי, שהוא יתרון עבורך הלקוח.

מה יעלה בגורל הרכב שלי אם חלילה יקרה משהו לחברת הליסינג?

חוזקה הפיננסי של חברת הליסינג הוא נתון קשה לבדיקה לאדם הפרטי ורבים טועים לייחס לחברות גדולות חוזק פיננסי. דווקא חברות גדולות יכולות להיות "חלשות" על אף גודלן או שמא בגללו. חברות גדולות משעבדות את המכוניות לבנקים בגין ההלוואות שלקחו לרכישתן. ככל שהחברה גדולה יותר היא לוקחת הלוואות לקבוצת מכוניות גדולה יותר וכך נוצר מצב שבו רכב אחד ערב לרכב השני. מכאן, סביר להניח ששיעור ההלוואה שקיבלה למכונית, גדול יותר מזה שקיבלה חברה קטנה. לכן, המלצתנו ללקוח הפרטי היא לוודא את זכויותיו ברכב הספציפי שלו. כלומר, לבדוק אם במקרה שבו יקרה חלילה משהו לחברת הליסינג הוא יוכל להמשיך ולשלם לבנק או לגורם מוסדי אחר שאליו שועבדה המכונית את אותם סכומים שהתחייב לשלם לחברת הליסינג ולהמשיך ולהשתמש במכונית כל עוד הוא משלם ושזו לא תעוקל ותילקח ממנו.

אתם מוזמנים להיכנס לעידן הליסינג. עידן חדש ומשתלם יותר. עידן שבו כל אחד יכול להתקדם לרכב חדש בנוחות ובקלות.

בברכת נסיעה נעימה ובטוחה.
דורנט ליסינג, מחברי המדריך הישראלי לליסינג.

יש לכם עוד שאלות? צריכים עוד מידע?
אנחנו תמיד כאן בשבילכם עם התשובה.
חייגו 1-800-35-35-50